

生鮮青果物流通を革新する 「生鮮MDシステム」の取組み

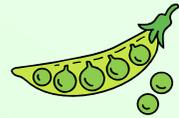
イーサポートリンクのノウハウが生きてきます！

イーサポートリンク株式会社

大証ヘラクレス（銘柄コード:2493）

2008年 2月 1日

| | |
|---|---------|
| ◆ 生鮮青果物を取りまく環境と問題点 | |
| ・生産者側の現状 | 3 |
| ・量販店側の現状 | 4 |
| ・従来の通信手段 | 5 |
| ・問題をイーサポートリンクが解決 | 6 |
| | |
| ◆ 生鮮青果物流通は、XML-EDI でどう変わるの？ | |
| ・EX:量販店の生鮮青果物の調達状況 —現状— | 8 |
| ・EX:量販店の生鮮青果物の調達状況 —XML-EDI導入後— | 9 |
| ・他社SIベンダーとイーサポートリンクの比較 <従来の通信手段> | 10 |
| ・他社SIベンダーとイーサポートリンクの比較 <XML-EDI> | 11 |
| ・XML-EDIのシステムイメージ | 12 ~ 13 |
| ・イーサポートリンクのXML-EDIシステムのイメージ | 14 |
| | |
| ◆ XML-EDI だけでは足りないものがある！それにイーサポートリンクが応えます！（イーサポートリンクの強み） | |
| ・XML-EDIだけでは足りない | 16 |
| ・イーサポートリンクが提供する「生鮮MDシステム」の概要 | 17 ~ 18 |
| ・他社にはできないサービスを提供 | 19 |
| ・小売・量販店における商品調達戦略の支援の必要性 | 20 |
| ・イーサポートリンクが商品調達戦略を支援 | 21 |
| ・イーサポートリンクの「生鮮MDシステム」で広がる調達先 | 22 |
| ・イーサポートリンクが強さを発揮 | 23 |



生鮮青果物をとりまく

環境と問題点



生鮮青果物は、工場で作られる製品と違い、計画通りに出荷することは難しいのです

<計画通りに行かない…>

- 思うように育たず、収穫できない
- 1年を通し、安定して生産できない
- 保存がきかない
- 価格が不安定

<原因は…>

- 日照不足や冷害、長雨、台風などの影響
- 季節の移り変わりがあり、数ヶ月しか出荷期間がない
- 生鮮青果物は、生き物で腐敗しやすい
- その時の出来具合で市場相場がぶれる

生鮮青果物の生産や販売戦略は難しい！

こんな状況を変えたい！

販売支援してくれる企業や、手段があるといいのに・・・

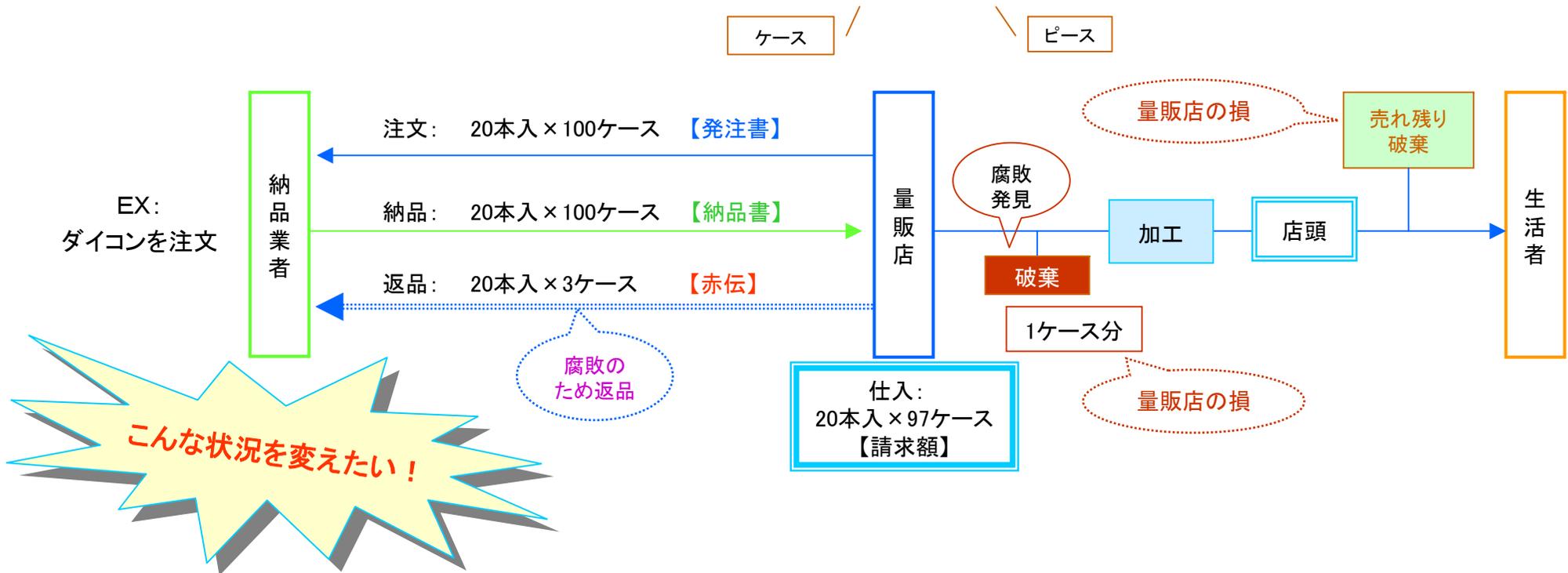
■ 販売に合せた仕入れをしたいが、計画通りにいかない

- * 従来の古く細い回線を使用しているために、発注の×時刻が早い
 - 店舗の発注×切り時刻が早まる / ×切り時刻が早い(15時)ため、その後の売れ方をみた注文ができない / 必要量を適時発送することができない

<P.8~9参照>

■ 発注と受注のつけあわせが困難で、損益が見えない

- * 請求額は、【納品書】と腐敗等による返品【赤伝】で決まることになる ⇒ 【発注書】=「請求額」ではない
 - 発注通りに商品が来ない / 在庫が整理できない / 仕入単位と販売単位が違っている / 商品毎の損益が見えない



生鮮青果物の仕入調達戦略を組んでくれる企業や、手段があるといいのに・・・

生鮮青果物流通は、通信手段に大きな問題を抱え、業界関係者は困っています・・・

JCA手順

27年前からの
オンライン手順
「J手順」ともいう

＜日本チェーンストア協会(JCA)が1980年に業界統一規約として制定した手順＞

- アナログ回線のため、低速で通信コストも高い！
- 決められた方式のため、追加・変更が起きたら大変！
- 通信機器の販売・サポートが中止となった

ほとんどの
チェーンストアが、
この「JCA手順」で
やり取りしている

Web-EDI*

最近の通信手段

* EDI：昔、企業間において
紙伝票で行っていた情報の
やりとりを電子化したもの

＜一部のチェーンストアが使っている通信手段＞

- 取引先ごとに、それぞれのアクセス先や画面が存在し、使い勝手も様々
- 取引先における統一基準がない

仕入先(中間流通業者)は、
各量販店から指定された
方法によって、入力
しなければならない！



量販店毎のデータのため、
量販店毎のパソコンまで必要

TEL&FAX

＜TEL&FAXによる受発注の手段＞

- 「JCA手順」や「Web-EDI」を使っても、TELやFAXに頼らざるを得ない現実・・・
- 追加注文や、伝票のやりとりを未だにTELやFAXに頼っている

(Q&A資料:P.4参照)



**【JCA手順】による限界がせまっています！
インターネットによるEDIのメリットを早く・・・**

それぞれに抱えている問題をイーサポートリンクが解決！

- 生産者側の抱えている問題 ⇒ システム提供と業務受託で販売を支援！



販売戦略

システム提供

多数の小売・量販店との
取り引きを実現

*
業務受託

生鮮業界のプロが
人的に対応！

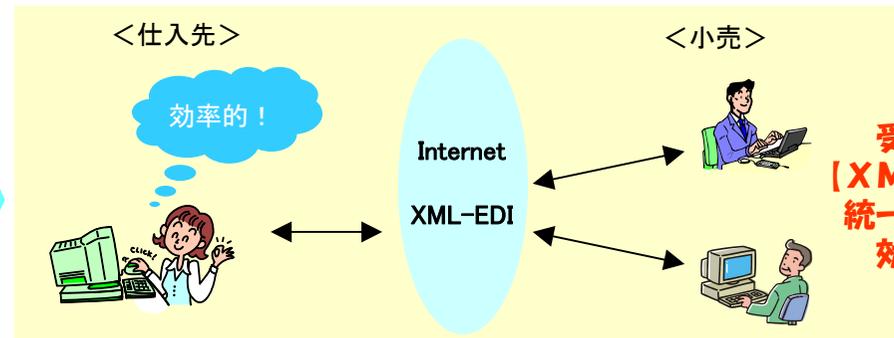
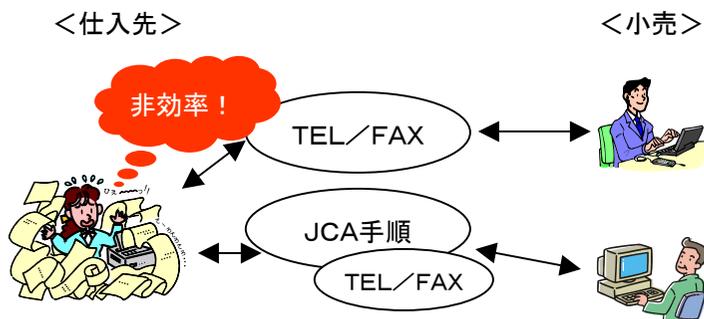
* 資料～「イーサポートリンクの最大の強み業務受託事業『BPO』」参照

- 量販店側の抱えている問題 ⇒ <生鮮MDシステム>で調達戦略を支援！



多様な調達から仕分け、きめ細かな納品・・・
システムで支援！

- 通信手段の問題 ⇒ <XML-EDI>の導入で、業務を効率化！

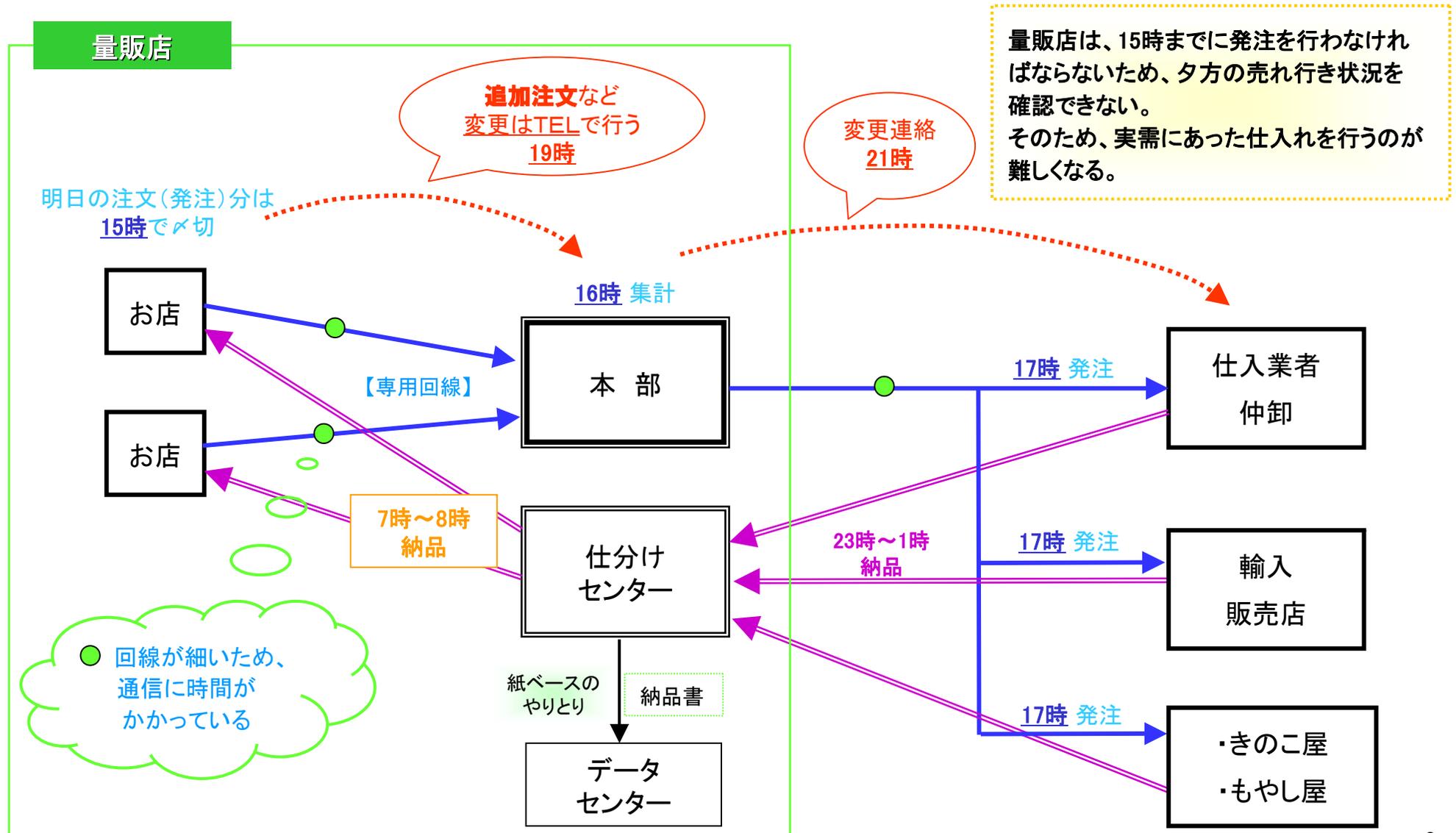


受発注手段が
【XML-EDI】で
統一化され業務が
効率化される

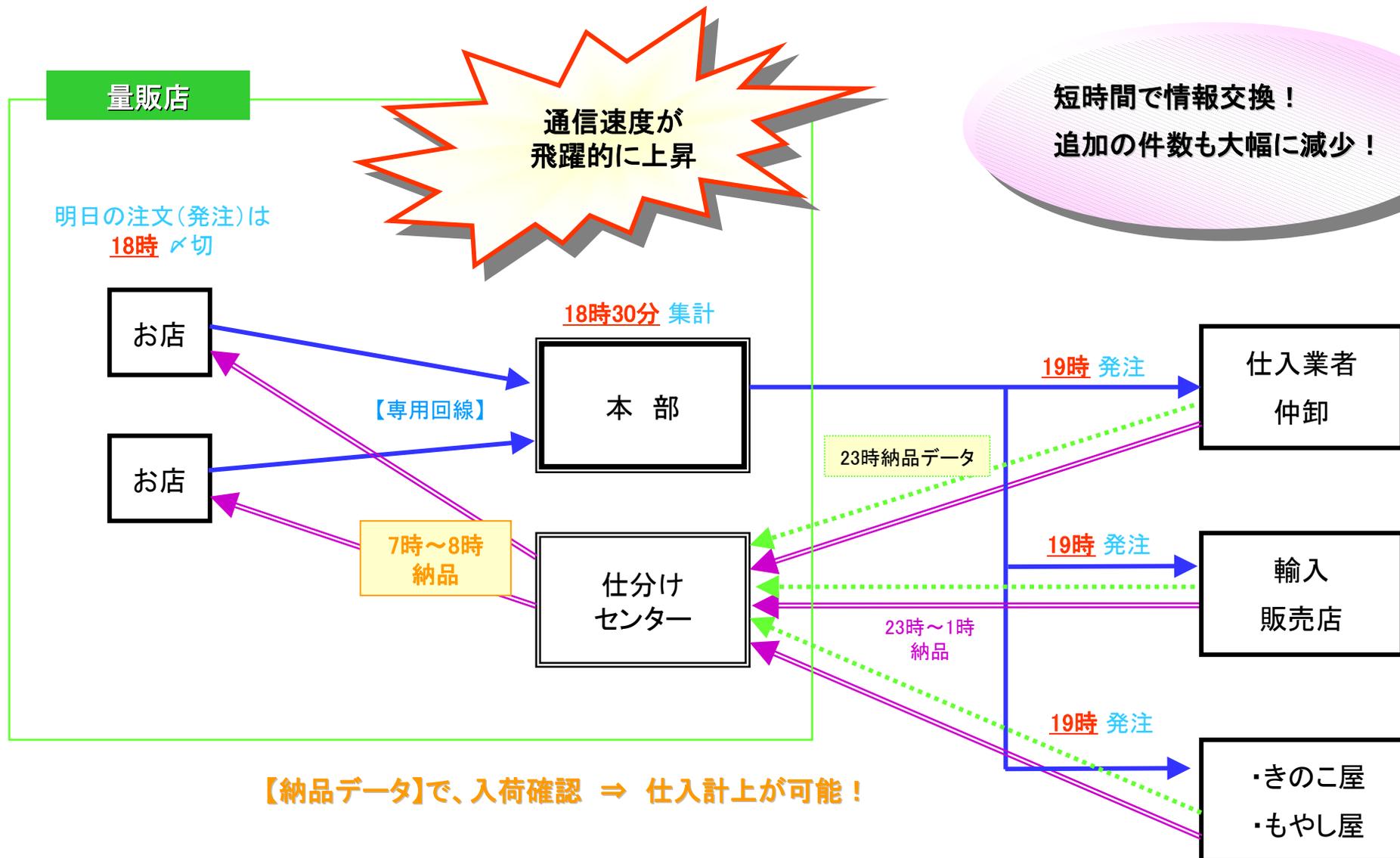
生鮮青果物流通は XML-EDI でどう変わるの？



商品の発注から納品までの現状



発注から納品までが、XML-EDIで変わります！



— 従来の通信手段 —

(JCA手順 / Web-EDI)

他社SIベンダー

- ・卸・仲卸等、**業者ごと**のシステムを構築
- ・流通履歴のトレースは**難しい!**
- ・幅広い分野に**システム**を提供
(業務のフォローはない)
- ・加工食品をはじめ、**依頼に応じて**様々なシステムを提供

システム開発において、
大幅に先行!!
しかし、生鮮青果物の
ノウハウに乏しい・・・

イーサポートリンク

- ・中間流通を**一気通貫につなぐシステム**を構築
- ・生鮮青果物流通の**トレーサビリティ**を実現
- ・**業務を受託**し、システム入力など人的にも対応
- ・**クライアント企業**の生鮮青果物流通に特化

・P.19 「Q&A資料」～P.2
・資料～「イーサポートリンクの最大の強み業務受託事業『BPO』」参照

(クライアント企業とは、主要4社のこと (決算資料参照))

**一気通貫のシステムを開発するが
一部のクライアント企業
のみに提供・・・**

新システムの導入で、他社SIベンダーと同じスタートラインに立ちます！
ここから、イーサポートリンクの強さが生きてきます！！

《 XML-EDI 》

◆ 経済産業省が進める通信手段の変更

他社SIベンダー

- ・ **加工品に対応**できるシステムは構築できる
- ・ 生鮮青果物の対応には**相当の時間**を要する
- ・ 生鮮青果物流通に対応した付加システムは**??**

生鮮青果物のような
変動する“生き物”を
相手にするのは難しい！

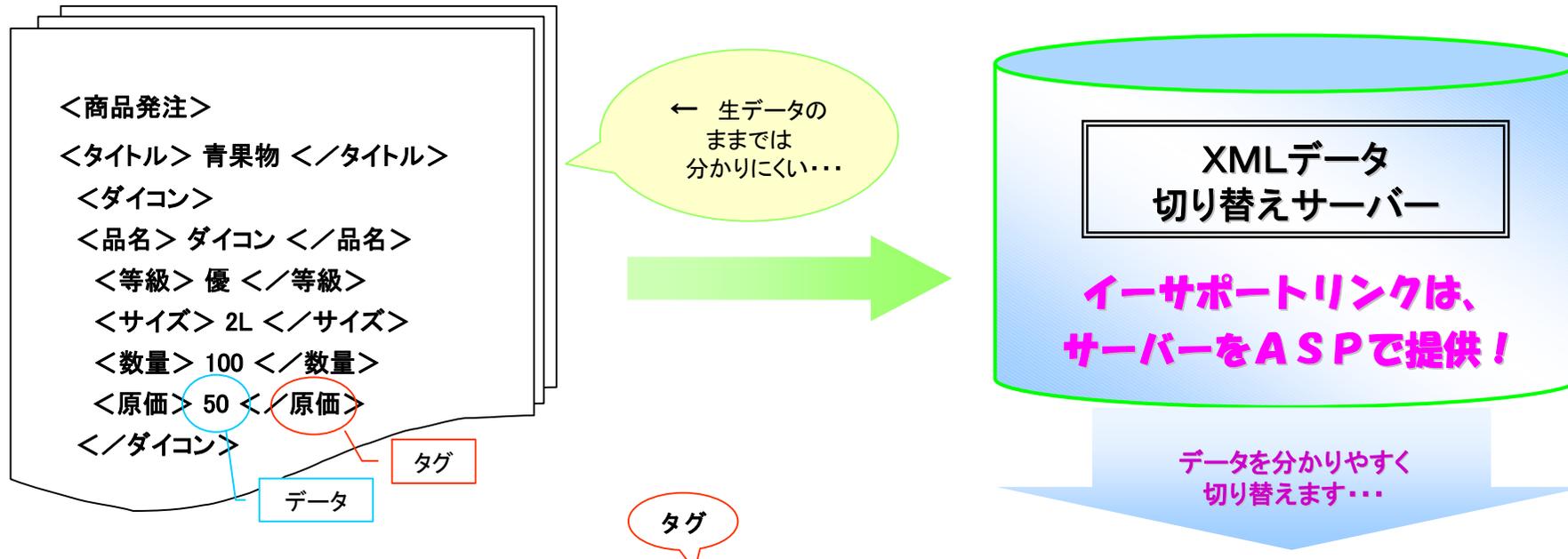
イーサポートリンク

- ・ **生鮮青果物**の対応が可能
- ・ 生鮮青果物においては、**既に付加システムを構築**
- ・ 通信システムに加え、「**生鮮MDシステム**」を
提供 (次章にて説明)

**XML-EDIを使った
付加システムで
他社を引き離します！**

“タグ”と“データ”が、分かりやすく設計されているのが、XML-EDIです

— XMLのデータイメージ —



《 帳票サンプル例 》

発注先: AB農産
納品日: 平成19年8月1日

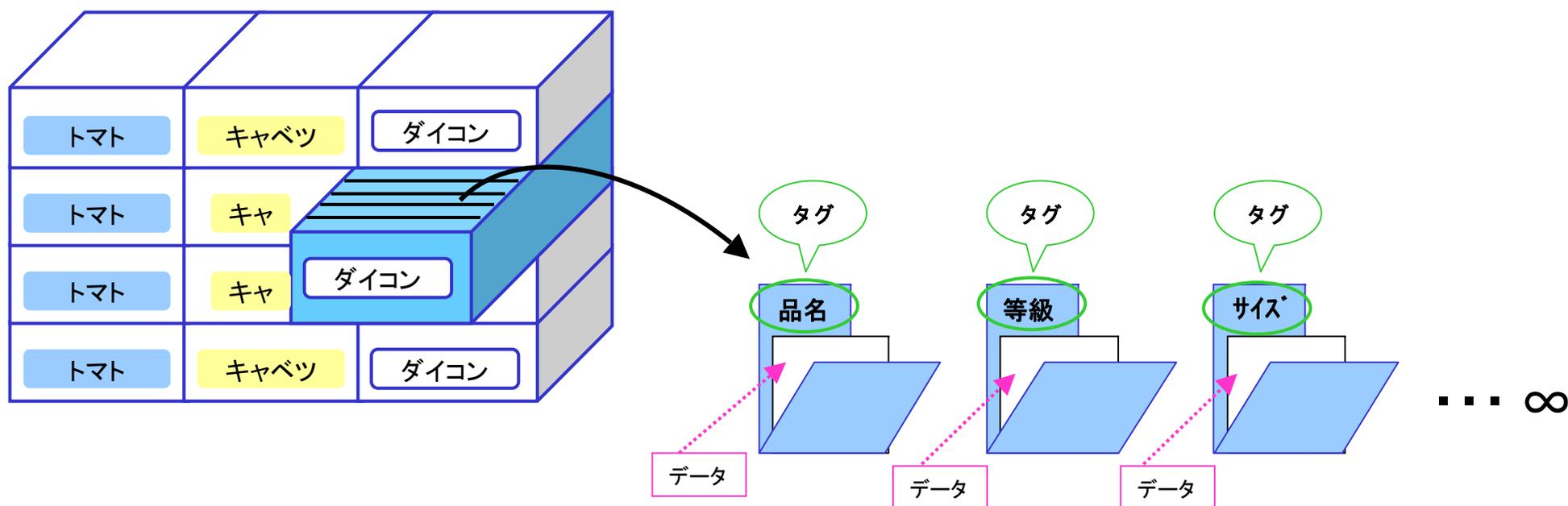
| ファイル名 | 品名 | 等級 | サイズ | 数量 | 原価 | コメント |
|-----------|------|----|-----|-----|----|------|
| 野菜 データ | ダイコン | 優 | 2L | 100 | 50 | ... |
| | 人参 | 良 | S | 200 | 20 | |
| | キャベツ | 良 | M | 100 | 40 | |
| | トマト | 優 | M | 500 | 30 | |

**ここまでは、他社SIベンダーでもできること！
このXML-EDIを使って、イーサポートリンクは他社との差別化を図ります！！**

(次章で、イーサポートリンクの強みをご説明します)

XMLのデータは、“タグ付ファイル” & “データ” で送られてきます

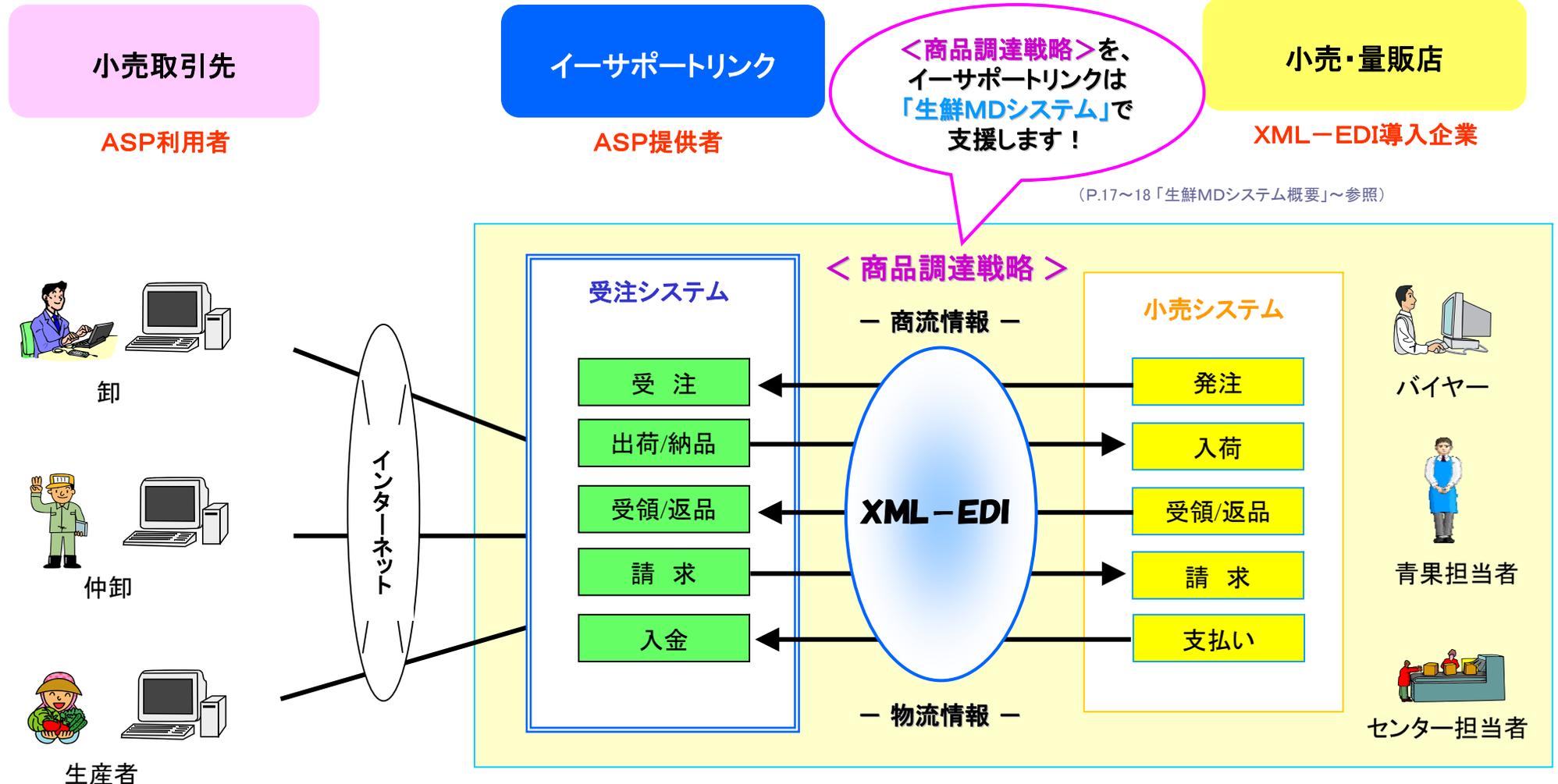
箱ごと、情報がくる



引き出しの中身（データ量）は、無限大！

今までの通信手段と
大きく違うところです

量販店の商品調達戦略（マーチャングイング）は、大きく変わっていきます！



イーサポートリンクは、商・物流対応システムの提供で強かに支援します！

**XML-EDIだけでは
足りないものがある！
それにイーサポートリンクが
応えます！**



イーサポート
リンクの強み！

イーサポートリンクは、XML-EDIに生鮮システムを付加します！

…生鮮青果物流通に係る人たちは、困っています…

- コード化や、コード体系の構築が難しい
- 生鮮青果物は、産地、等級、サイズ等、属性情報が多い
- 天候に左右され、日々の納品がブレる
- 生産者は中小農家で、信頼できる出荷団体が少ない
- システム運用の経験が乏しい

だから、イーサポートリンクが必要！

フロの判断とノウハウを活かし、

システム(ASP)と業務受託(BPO)^{*}で

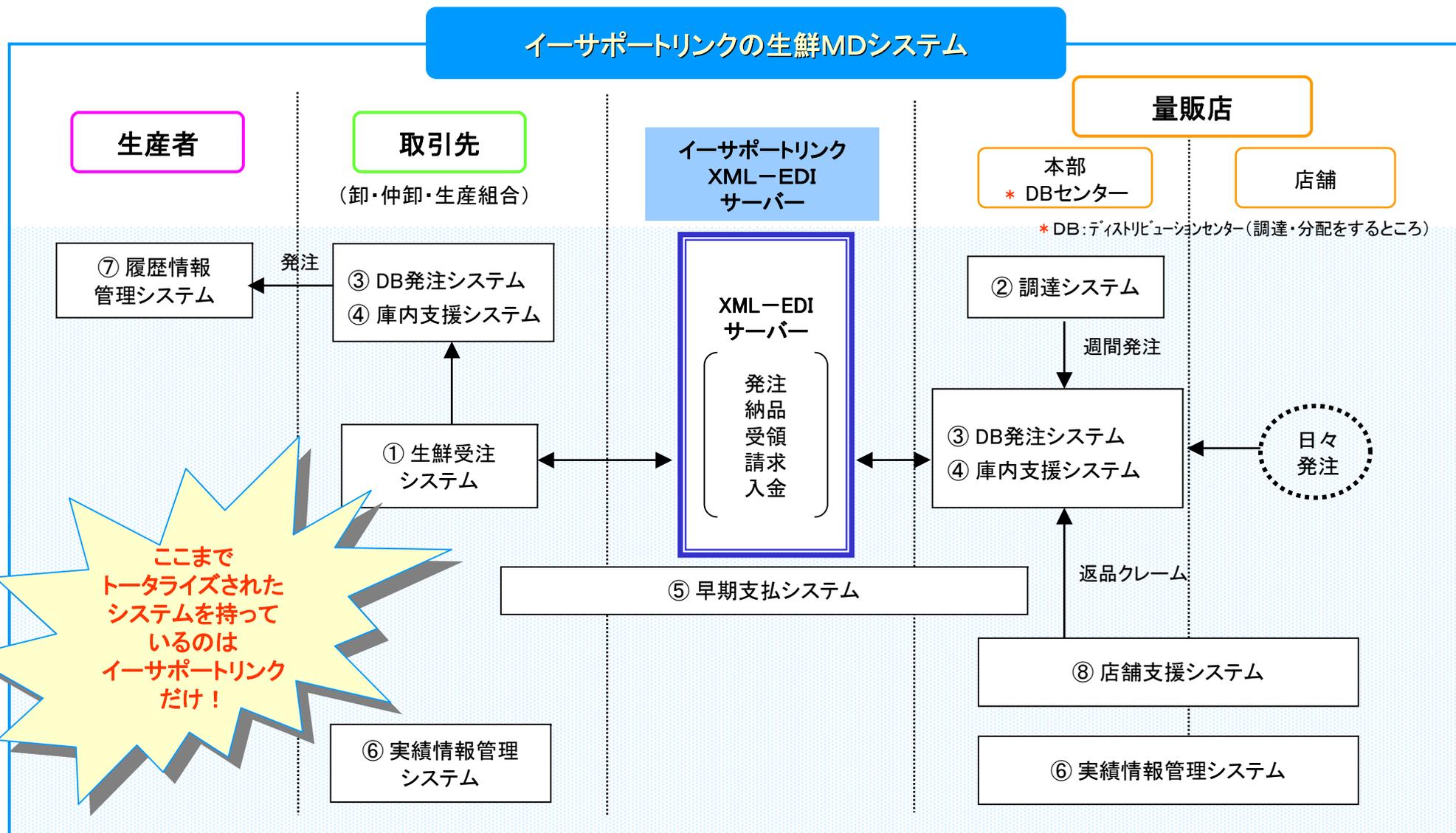
解決します！

イーサポート
リンク最大の
強み！

*資料～「イーサポートリンクの最大の強み業務受託事業『BPO』」参照

イーサポートリンクは、XML-EDIをベースに、 新システム「生鮮MDシステム」を構築中！

それぞれの立場に応える商品調達戦略(マーチャндаイジング)をイーサポートリンクが支援します！



7つのシステムで「生鮮MDシステム」を構築中！ 商品調達戦略を支援します！

ここが
XML-EDI

① 生鮮受注システム

… 受注業務(受注・出荷・受領・請求・入金)を、ASPで提供

② 調達システム

… 計画より調達のシミュレーション・調整を行い、商談・予約発注を行う

③ DB発注システム

… 量販店本部からの予約発注と店舗からの日々の発注と突合せ・手配を行う

④ 庫内支援システム

… 入庫・検品、分荷、出荷等の庫内作業の支援を行う

⑤ 早期支払システム

… 受領、入金照合機能により、仕入先へ市場決済と同等の支払いを行う

⑥ 実績情報管理システム

… 販売と仕入情報を結びつけ、商品の基礎情報を管理

⑦ 履歴情報管理システム

… 生産者の栽培実績情報や、店舗までの流通履歴を管理

イーサポートリンクの最大の強み、「業務受託(BPO)」で機能を充実させます！

資料～「イーサポートリンクの最大の強み業務受託事業『BPO』」参照

- 1. 受発注代行機能**
- 2. 商品手配代行機能**
- 3. 在庫管理、引当代行機能**
- 4. 売掛、買掛、消し込み機能**

**24時間・365日のサポートと万全のバックアップ体制で
安心のデータ運用を提供いたします！**

小売・量販店のバイヤーや、生鮮青果物担当者は、困っています…

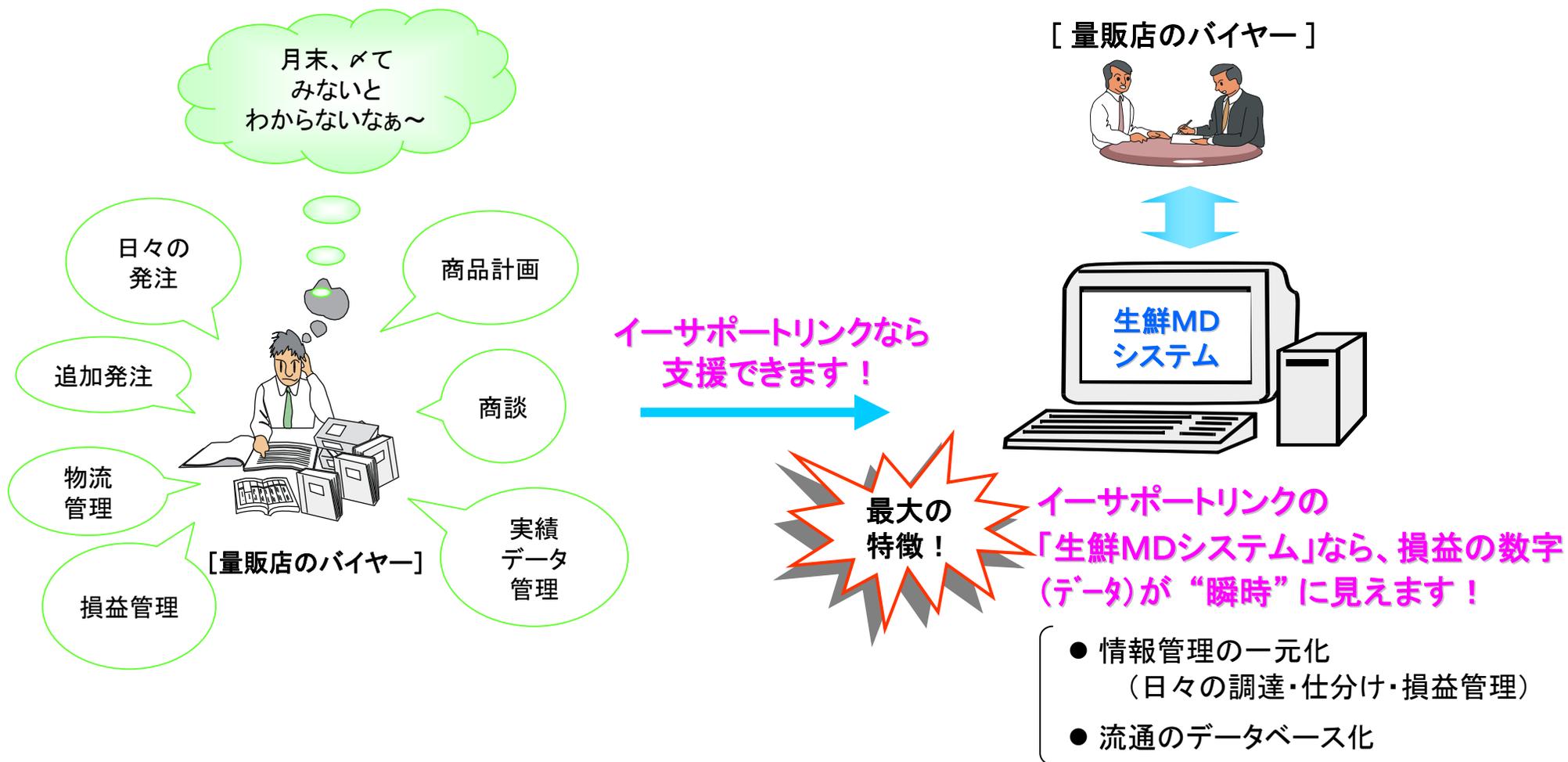


「マーチャンダイジングを支援できるシステムなんて、どこのSIベンダーでもやってるでしょ!？」

いいえ！
だから困ってた！！

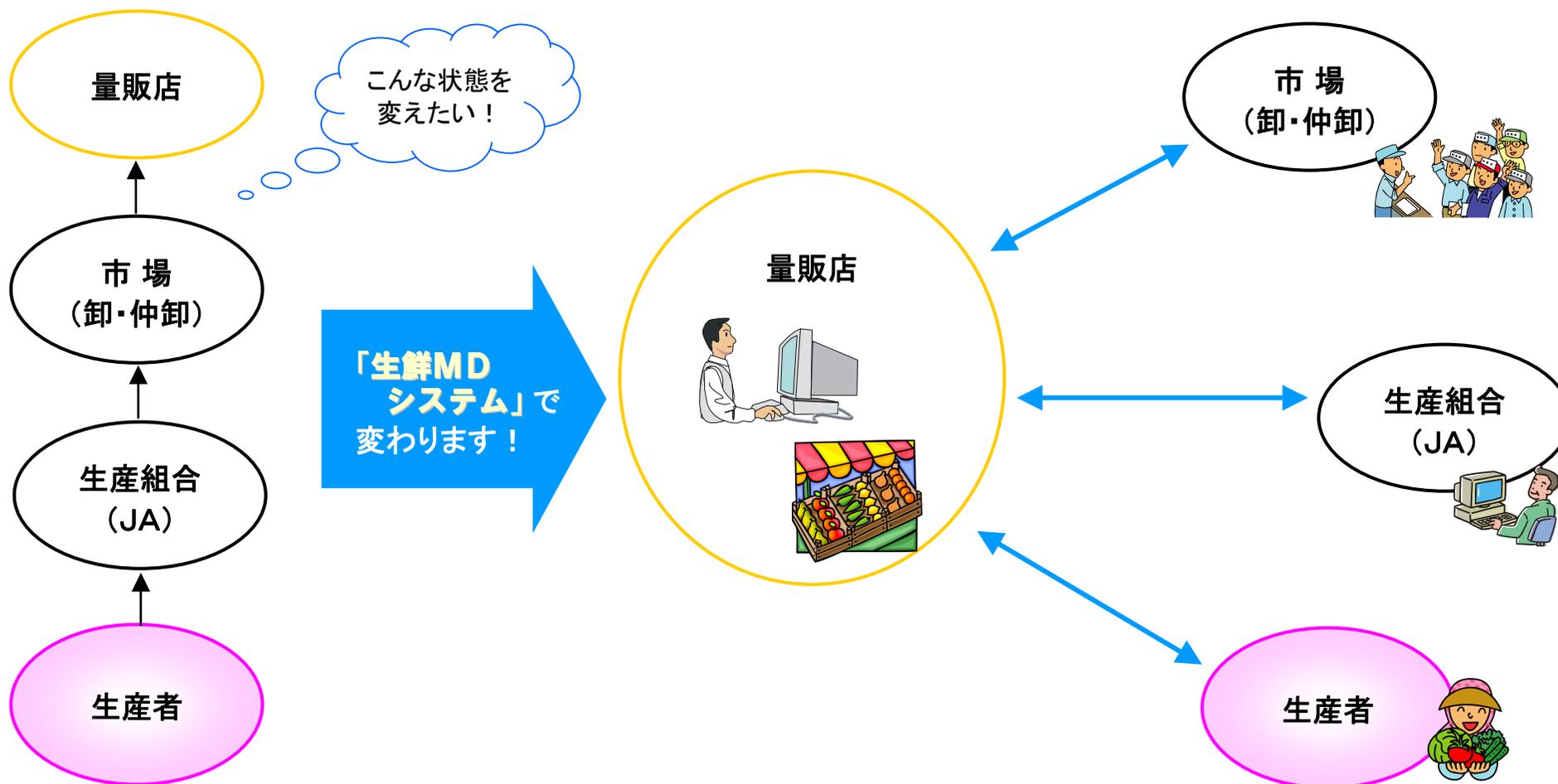
イーサポートリンクなら、解決できます！
トータライズされたシステムで、イーサポートリンクが支援します！

日々追われている商品調達も、イーサポートリンクの「生鮮MDシステム」が支援！



調達支援ができるのも、生鮮青果物流通を熟知している
イーサポートリンクだからできること！

「生鮮MDシステム」は、生産者と量販店の“直”取り引きも可能にします！



イーサポートリンクは「生鮮MDシステム」を武器に
多くの量販店へアプローチし、業容を拡大していきます！

今、生鮮青果物流通業界が変わっていくために

必要なもの・・・

それは、

「生鮮MDシステム」と「業務受託（BPO）」

他社との差別化を
図ります！

商品調達戦略を
根本から考え
支援できる
システムです！

生鮮青果物業界に
精通したノウハウを
活かし、プロの判断で
業務を代行します！

イーサポートリンクの
最大の強み！

- ・「イーサポートリンクの最大の強み
業務受託事業『BPO』」
- ・「Q&A資料」～P.2
- ・「バナナ物語」

参照

**MD（マーチャンダイジング）の
基本ポリシーは、
「安全・安心・おいしいもの」の提供！**

**イーサポートリンクは、
生活者と生産者をつなぐための仕組みを構築し
事業を展開してまいります！**

当資料に記載されている内容は、資料作成時点の入手可能な情報に基づき、当社で判断したものであります。

予想に内在する様々な不確定要因や外部環境等の変化等により、実際の業績と異なる可能性がありますので、ご承知おきください。

【本件に関するお問い合わせ】

イーサポートリンク株式会社 社長室（IR担当）

TEL: 03-5979-0784 E-mail: IR@e-supportlink.co.jp